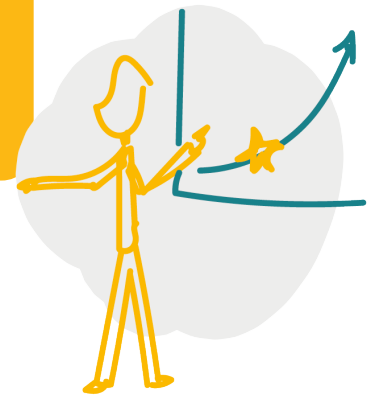


Vacature



Business Development Manager

Eén miljoen mensen raken!

En samen impactvol verschil maken.

Dát is ons doel bij Brout. Wil jij dat ook?

In de nieuwe functie van Business Development Manager kun jij ons daarbij helpen.

Wat ga je doen?

Brout groeit snel. Jij gaat onze groei nog verder versnellen. Als Business Development Manager zoek jij naar nieuwe successen voor Brout. Je bent verantwoordelijk voor ons klantenbestand, onderhoudt bestaande relaties en legt nieuwe contacten. Je kent onze (potentiële) klanten als geen ander: wie ze zijn, wat ze doen én waar ze behoefte aan hebben. Daar speel jij slim op in. Je ziet en creëert kansen, hebt vernieuwende ideeën en deelt je kennis met de afdelingen Marketing en Design.

Met hen ga je onze customer- en leadership journey verder optimaliseren.

Ook onderzoek je hoe we onze producten nog beter kunnen laten aansluiten op de wensen van onze klanten. In dit proces heb jij een leidende rol.

Team Brout

Brout gelooft in samen. Je werkt niet alleen: achter je staat een team van 25 andere gedreven Brouters. Iedereen heeft een unieke blik en eigen expertise. Samen bereiken we onze doelen. We werken hard, maar hebben ook veel plezier in ons vak en lol met elkaar. We houden van open en eerlijke communicatie. Als het nodig is spreken we elkaar aan en dit doen we altijd opbouwend en met respect. Zo blijft bij Brout niets in de onderstroom.

Wat bieden wij?

Je krijgt veel vrijheid om deze nieuwe functie binnen Brout zelf vorm te geven. In de toekomst ga je een salesteam om je heen creëren.

Daarnaast bieden we je:

- Een salaris tussen de € 4500,- en € 5000,- bruto per maand, gebaseerd op een werkweek van 40 uur
- Een aantrekkelijke bonusregeling
- Een baan voor 40 uur per week
- 25 vakantiedagen en 8% vakantietoeslag;
- Flexibele werktijden
- Werken vanuit huis of kantoor
- Vergoeding voor gebruik van de eigen auto of private lease
- Versnelde persoonlijke groei
- Inhoud van het aantrekkelijke vergoedingspakket.

Wat breng je mee?

Je bent zelfstandig en een harde werker. Je ziet wat er moet gebeuren, durft aan te pakken en bent gedreven in wat je doet. Hoe groter de uitdaging, hoe enthousiaster jij bent om successen te bereiken. Je creëert kansen en denkt in mogelijkheden.

Verder beschik je over:

- Minimaal hbo werk- en denkniveau;
- Minimaal 3 jaar ervaring in business development met complexe producten óf stakeholders (zoals multinationals);
- Ervaring met het onderhouden van commerciële relaties met besluitvormers op het gebied van Human Resources en/of Learning & Development;
- Een goede beheersing van het Nederlands en Engels;
- Een rijbewijs-B en een auto;
- Een flinke dosis humor.

Meer informatie of direct solliciteren

Are you ready to go Brout?

Solliciteer dan op de functie van **Business Development Manager** via hello@brout.nl.

Voor vragen kun je contact opnemen met Merijn van Bussel, Business Development Manager. (Merijn@brout.nl / 06 – 57 49 65 15).

Over Brout

Brout is expert in awareness. We begeleiden organisaties in het (terug)nemen van de regie. We creëren ontwikkelprogramma's voor (grote) organisaties, bieden vaste programma's en geven coaching en training op elk niveau en voor elke functie: individu, teams en organisaties. We bring out your best.

We zijn het ondeugende jongetje in de klas: speels en eigenzinnig, maar altijd vanuit de wens om het beste uit anderen te halen. Wie jij bent of wat jouw achtergrond is, maakt ons niet uit. We houden van diversiteit en geloven dat het onze organisatie beter maakt. Wil je meer weten over ons? Ga dan naar Brout.nl.

